

Ondernemersbijeenkomst



Consortium



Waarom en wat is ReShoB?

Hoe pakken we het aan?

Eerste resultaten

Nederlands-Duitse samenwerking

Netwerken

Minder afhankelijk, sterker

regionaal

- Kwetsbare internationale ketens
- Stijgende Kosten en onzekerheid
- Kansen voor regionale samenwerking
- Niet alles terughalen maar slimmer organiseren

Wat is ReShoB?

Reshoring van operationele

- waardecreatie**
- Waardeketens in beeld brengen
 - Onderzoeken van afhankelijkheden
 - Regionale alternatieven
 - Ontwikkelen van een competentie-atlas
 - Nederlands-Duitse samenwerking

Wat levert deelname op?

Inzicht, verbinding en concrete kansen

- Beter zicht op eigen keten
- Inzicht in Risico's en afhankelijkheden
- Mogelijke regionale leveranciers of partners
- Eerste analyse van technische maar ook economische haalbaarheid
- Toegang tot Nederlands-Duits netwerk

Hoe pakken we het aan?

Van bedrijfsinformatie naar concrete

kansen

- Kennismakingsgesprek met bedrijven
- Ophalen van behoefte en afhankelijkheden
- Analyse van waardeketen
- Koppeling met regionale competenties
- Selectie van kansrijke cases
- Verdere uitwerking richting businesscase

Hoe pakken we het aan?

Wat zien we tot nu toe?

- 18 Nederlandse bedrijven aangesloten
- Ca. 5 Duitse bedrijven betrokken
- Eerste bedrijfsbezoeken uitgevoerd
- Competentieatlas in ontwikkeling
- Ondernemersverenigingen (NL-DE), Overheid en kennisinstellingen actief betrokken.

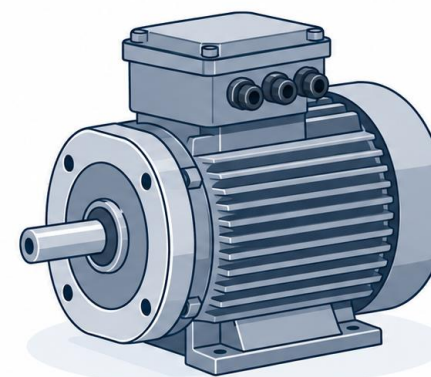
Reshoring gaat verder dan kosten..

- Directe kostprijs is vaak niet voldoende
- Leveringszekerheid wordt belangrijker
- Productontwerp en samenstelling speelt een grote rol
- Herkomst van materialen is niet altijd duidelijk
- Regionale samenwerking kan afhankelijkheid verkleinen

- Ook productiebenodigdheden spelen een rol
 - Matrijzen
 - Materiaalstromen
 - Kunststoffen
- Aantallen en schaalgrootte
- Productontwerp en branche
- Duurzaamheidsalternatieven



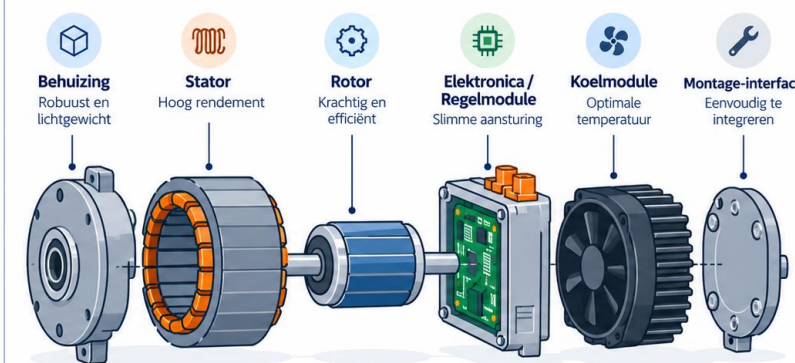
Elektromotor als geheel
Eén geïntegreerd geheel



Compact en betrouwbaar

Conceptbeeld – niet op schaal, geen productfoto.

Modulaire elektromotor
Flexibel, schaalbaar, klaar voor de toekomst



Eenvoudig
te configureren

Schaalbaar
voor verschillende
toepassingen

Makkelijker
te onderhouden

Klaar voor
de toekomst

**Zelfde kracht.
Meer mogelijkheden.**

Technologie als versneller

- AI helpt patronen en afhankelijkheden herkennen
- Competentieatlas koppelt bedrijven en mogelijkheden
- Intelligente automatisering kan regionale productie haalbaarder maken
- Doel: niet duurder terughalen, maar slimmer organiseren

Wie kan wat in de regio?

- Inzicht in kennis, machines, capaciteit en expertise
- Bedrijven beter vindbaar maken
- Nederlands-Duitse koppelingen leggen
- Basis voor nieuwe ketens en samenwerking

🔍 Zoek op bedrijf, plaats, competentie...

⚙️ **Sector**
Alle sectoren

⚙️ **Competentie**
Alle competenties

🌐 **Land**
Nederland & Duitsland

🔗 **Rol in keten**
Alle rollen

🛡️ **Duurzaamheid**
Alle niveaus

⚙️ **Automatisering**
Alle niveaus

➔ Toon resultaten (248)

📈 **Samen een
sterkere, slimmere
grensregio**

Meer zicht op elkaars competenties.
Meer kansen voor samenwerking.



248
bedrijven in de atlas



5
kerncompetenties

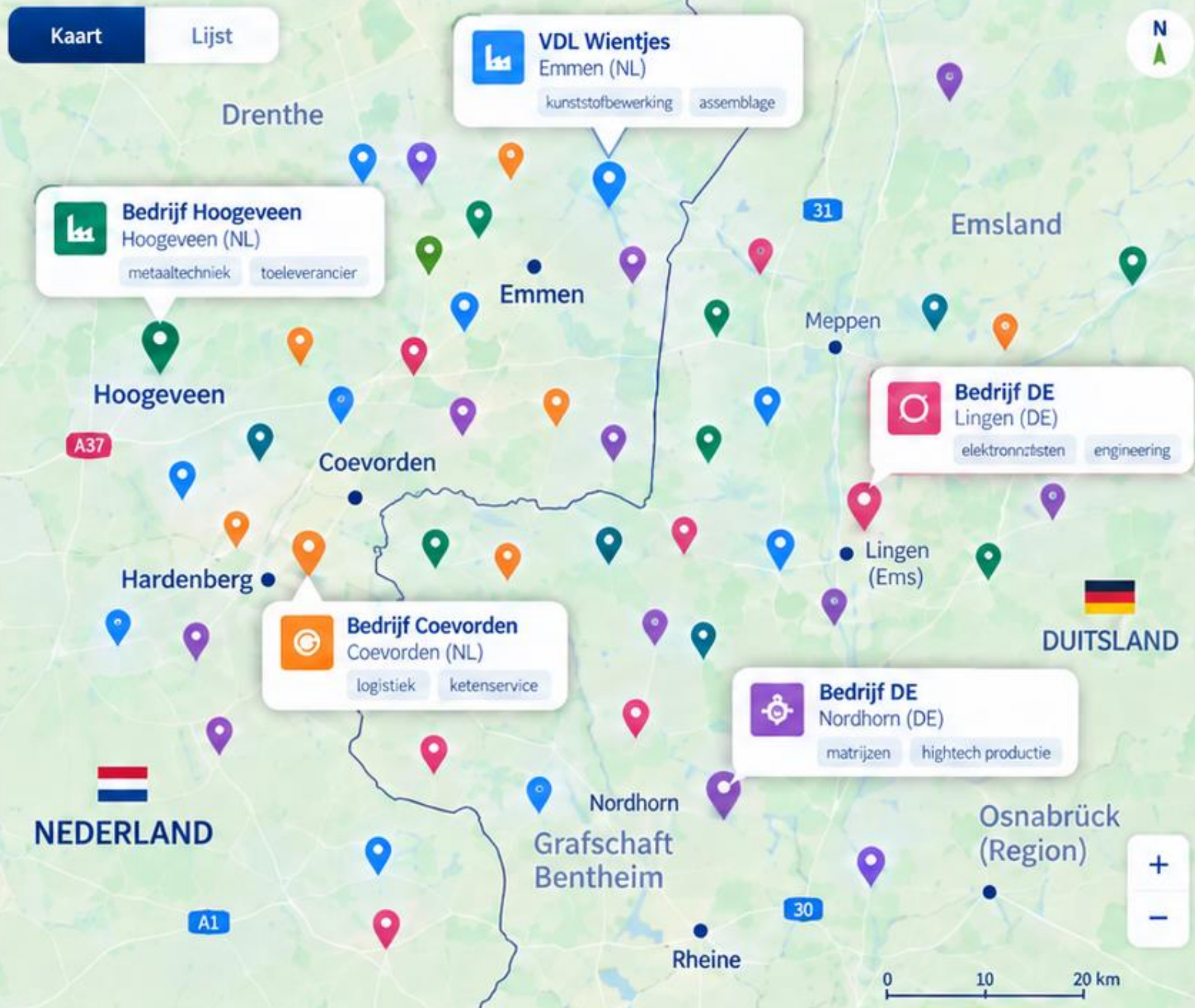


2
landen, 1 regio



Duurzame groei
door samenwerking

“Grenzen zijn geen barrières,
maar verbindingen.”



Legenda – type bedrijf / kerncompetentie

- Productie**
(bv. maakbedrijf)
- Toeleverancier**
(onderdelen / materialen)
- Automatisering**
(software, robotica, IT)
- Logistiek**
(transport, warehousing, ketenservice)
- Engineering**
(ontwerp, R&D, advies)

Uitgelichte bedrijven

Bekijk alle

- Enco Plastics B.V.**
Emmen (NL)
kunststofbewerking assemblage
- Veldkamp Metaaltechniek**
Hoogeveen (NL)
metaaltechniek verspaning toeleverancier
- Kompas Logistics**
Coevorden (NL)
logistiek warehousing ketenservice
- EmsTech GmbH**
Lingen (DE)
elektronnisten engineering R&D
- Moldex Systems GmbH**
Nordhorn (DE)
matrijzen spuitgiettechniek hightech

Nederlands-Duitse samenwerking

- Duitse bedrijven kunnen leverancier of partner zijn
- Nederlandse bedrijven kunnen Duitse ketens versterken en vice versa
- Grotere markt, meer capaciteit en meer kennis
- ReShoB D sluit hier straks op aan

Meedoen kan op meerdere manieren?

- Meedoen aan een bedrijfsanalyse
- Behoefte of knelpunt delen
- Eigen competenties zichtbaar maken
- Meedenken in een case
- Deelnemen aan vervolgbijeenkomsten

Van afhankelijkheid naar samenwerking

“ReShoB helpt bedrijven om hun waardeketen beter te begrijpen,
Risico's te verkleinen en nieuwe regionale en grensoverschrijdende
samenwerkingen te vinden.”

En nu?

Wat is jouw vraagstuk?

- Waar ben je afhankelijk van?
- Welke onderdelen koop je buiten de regio?
- Welke kennis en capaciteit heb je beschikbaar?
- Welke samenwerking zoek je?



Jhj.teunis@rijnlandinstituut.eu
info@rijnlandinstituut.eu



*rijnland
instituut*



Bedankt

